



Delårsrapport Q3

Januari – september 2026

LIME TECHNOLOGIES AB (PUBL)

TILLVÄXT Q3

11%

Nettoomsättningstillväxt

LÖNSAMHET Q3

26%

Justerad EBITA-marginal

ARR-TILLVÄXT Q3

11%

Annual recurring revenue

VD HAR ORDET

"Under året förbättrar vi successivt både ARR och lönsamheten, så även detta kvartal."

Läs mer på s. 3

Perioden i sammandrag

TREDJE KVARTALET 2026

- Nettoomsättningen ökade till 194,2 MSEK (175,1) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 11 %
- Organisk nettoomsättningstillväxt uppgick till 10 %
- Återkommande intäkter ökade till 139,3 MSEK (126,5) vilket innebär en tillväxt om 10 %
- Årsnormaliserat värde av de återkommande intäkterna uppgick vid utgången av kvartalet till 564,8 MSEK (510,8), vilket innebär en ARR-tillväxt om 11 %. Justerat för valuta-effekter uppgick ARR-tillväxten till 9 %
- EBITA ökade med 17% till 51,0 MSEK (43,7), motsvarande en EBITA-marginal om 26 % (25)
- Justerad EBITA ökade till 51,0 MSEK (43,7), motsvarande en justerad EBITA-marginal om 26 % (25)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 32,6 MSEK (27,4)
- Resultat efter skatt ökade till 28,5 MSEK (25,4)
- Resultat per aktie, före utspädning, ökade till 2,14 kr (1,91) och efter utspädning till 2,14 kr (1,90)

JANUARI - SEPTEMBER 2026 (PERIODEN)

- Nettoomsättningen ökade till 599,3 MSEK (546,3) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 10 %
- Organisk nettoomsättningstillväxt uppgick till 10 %
- Återkommande intäkter ökade till 408,0 MSEK (373,2) vilket innebär en tillväxt om 9 %
- EBITA ökade med 15 % till 153,1 MSEK (133,7) motsvarande en EBITA-marginal om 26 % (24)
- Justerad EBITA ökade till 153,1 MSEK (135,9) motsvarande en justerad EBITA-marginal om 26 % (25)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 140,5 MSEK (129,7)
- Resultat efter skatt ökade till 90,8 MSEK (79,7)
- Resultat per aktie, före utspädning, ökade till 6,81 kr (5,98) och efter utspädning till 6,81 kr (5,95)

ARR-tillväxt
Q3 2026

11 %

Justerad EBITA-marginal
Q3 2026

26 %

Nettoomsättnings-
tillväxt Q3 2026

11 %

MSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep	2025 jan-dec
Nettoomsättning	194,2	175,1	599,3	546,3	739,8
Annual Recurring Revenue (ARR)	564,8	510,8	564,8	510,8	519,1
Återkommande intäkter	139,3	126,5	408,0	373,2	501,0
EBITDA	64,5	54,9	192,3	167,3	227,5
EBITDA (%)	33%	31%	32%	31%	31%
EBITA	51,0	43,7	153,1	133,7	182,7
EBITA (%)	26%	25%	26%	24%	25%
Justerad EBITA	51,0	43,7	153,1	135,9	184,9
Justerad EBITA (%)	26%	25%	26%	25%	25%
Rörelseresultat, EBIT	42,8	34,6	127,5	106,1	146,0
Rörelseresultat, EBIT (%)	22%	20%	21%	19%	20%
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	2,14	1,91	6,81	5,98	8,40
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	2,14	1,90	6,81	5,95	8,35
Kassaflöde från den löpande verksamheten	32,6	27,4	140,5	129,7	187,0

Ännu ett kvartal med lönsam tillväxt

Vi fortsätter att stärka vår position som Europas heltäckande partner för affärskritiska kundprocesser i en omvärld präglad av snabba rörelser. De återkommande mjukvaruintäkterna, ARR, växer med 11 %, och EBITA-marginalen ökar i kvartalet till 26 %. Tillväxten för nettoomsättningen uppgår till 11 %.

De stora trenderna med ultrasnabb utveckling inom AI och ett skakigt geopolitiskt läge fortsätter att dominera omvärlden. På AI-sidan innebär de senaste språkmodellerna ännu ett markant språng i förmåga, och precis som vid tidigare uppgraderingar tar vi snabbt in dem i vår mjukvaruutveckling för att ge kunderna konkret värde. Marknadsläget är relativt oförändrat i relation till tidigare kvartal, med avvaktande kundbeteende, uppskjutna beslut och längre säljprocesser. Trots det förbättrar vi mjukvarutillväxten och resultatet kvartal för kvartal under året, och efter sommaren fortsätter den positiva utvecklingen i samtliga affärsområden. Och som alltid vill vi mer.

Samtidigt växer kravet på digital suveränitet, och Europa vaknar nu på allvar. Frågan om var data lagras tar för varje månad allt större plats i kunddialoger och upphandlingar, och det syns tydligt i våra analyser av kundsamtal. På en marknad där vi konkurrerar med amerikanska jättar är vår position som en av Europas ledande CRM-leverantörer en verklig konkurrensfördel. Vi är och har alltid varit lokala och nära våra kunder: i språk, support, kultur, organisation, regelefterlevnad och hantering av data.

I takt med att AI effektiviserar mjukvaruutvecklingen kommer skillnaderna i funktionalitet mellan olika lösningar att bli mindre och mindre över tid. Då väljer kunderna i allt högre grad att köpa direkt från källan, från en kunnig partner som de kan hålla i handen hela vägen och som förstår deras verksamhet och processer, inte bara tekniken och integrationerna. Det är precis vad vår position alltid har byggt på, och det har aldrig varit viktigare än nu. Som helhetsleverantör tar vi ansvar för hela kedjan - från utveckling till support - med erfarenhet från tusentals kundrelationer och djup branschkunskap. Det skapar långsiktiga relationer och starka nätverkseffekter, både för oss och för våra kunder. Genom åren har vi lotsat våra kunder, först genom en digitaliseringsresa och därefter en moderniseringsresa. Nu ser vi det som vårt ansvar att ta dem vidare in i nästa transformation: att göra kundhantering enklare och mer automatiserat med hjälp av AI.

”Under året förbättrar vi successivt både ARR och lönsamheten, så även detta kvartal. Samtidigt fortsätter vår tjänsteverksamhet Expert Services att växa med god beläggning.”

DEN POSITIVA TRENDEN FORTSÄTTER

Under året förbättrar vi successivt både ARR och lönsamheten, så även detta kvartal. Samtidigt fortsätter vår tjänsteverksamhet Expert Services att växa med god beläggning.

I **Lime CRM**, vårt största affärsområde, är Tyskland fortsatt vår mest expansiva och lovande marknad, och under kvartalet vinner vi nya kunder inom energisektorn, senast Stadtwerke Wismar. I linje med vår internationalisering växer även fler marknader utanför Sverige. Inom medlemssegmentet välkomnar vi Dansk IT, och på den finska marknaden får vi allt bättre fäste inom energivertikalen, detta kvartal med Alva Sähköverkko. På vår svenska hemmaplan samlar höstens Kraftsamling, vårt återkommande nätverksevenemang för kunder inom energibranschen, rekordmånga deltagare för två dagar fyllda av erfarenhetsutbyte och produktnyheter. Vi ser även att allt fler CRM-kunder nu är redo att effektivisera sina verksamheter med våra AI-agenter och under kvartalet lanserar vi AI Assist - en inestegsprodukt i form av en chatt som förenklar och effektiviserar vardagen direkt i den befintliga plattformen.

Lime Sportadmin är sedan många år leverantör till 27 av 32 föreningar i Allsvenskan och Superettan, och under kvartalet tecknar vi ett ligasamarbete med Ettan Fotboll, vilket öppnar upp för ännu fler föreningssamarbeten. Under hösten rullar vi även ut nästa generation av plattformen, för ett alltmer automatiserat föreningsliv och en mer internationellt gångbar produkt.

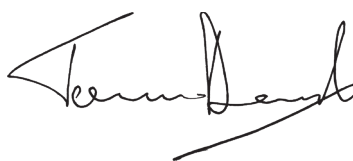
I **Lime Go** får allt fler nya och befintliga kunder upp ögonen för Lime Go Agentic, vår nya plattform där AI-agenter hjälper säljteam i det dagliga arbetet. Vi har i dag ett flertal kunder som kör på för fullt med betaversionen, och responsen är mycket positiv. Det är tidigt, men jag har goda förhoppningar om en stark utveckling framöver.

I **Lime Connect** hjälper vi kunderna att effektivisera sin kundkommunikation, och AI har länge varit en central del av lösningen. Nu lanserar vi även Voice Agent, som öppnar en helt ny marknad för oss: kundkommunikation inte bara i text, utan även via telefon. Med AI-drivna röstsamtal i plattformen kan kunderna automatisera kommunikationen i alla kanaler och leverera personlig, effektiv service av hög kvalitet.

Sammantaget är jag stolt över att vi fortsätter i en positiv riktning. Samtidigt har vi arbete kvar för att göra våra mindre affärsområden till de tillväxtmotorer de ska vara. Som ett led i detta tillför vi ännu mer kraft i laget, med Lasse Loell i rollen som ny affärsområdeschef för Lime Connect – en stark ledare med gedigen erfarenhet av att accelerera tillväxt.

Med lokal expertis, kundunika lösningar och ett europeiskt helhetserbjudande är vi en långsiktig partner som kunderna växer och utvecklas tillsammans med. Nu ger vi allt för en stark avslutning på året, tillsammans med hela laget och med full fart framåt.

Kör Bara Kör, eller KBK, som vi säger på Lime.



Tommas Davoust
Vd & koncernchef, Lime Technologies AB (publ)

3 frågor till Tommas

Hur redo är kunderna för AI, och hur ska AI driva tillväxten framåt?

Intresset och nyfikenheten finns definitivt där, men mognaden för AI är generellt låg hos våra kunder inom Lime CRM. Därför tar vi ett steg i taget, i den takt kunderna är redo för. Första steget är nylanserade AI Assist, en AI-chatt som bygger på den data som redan finns i systemet och gör det enkelt att komma igång. Därefter följer AI-agenter som utför specifika uppgifter inom sälj, marknadsföring, ärendehantering och branschspecifika flöden. Nästa steg är digitala anställda som kan läras upp att utföra arbete på egen hand, och dit spurtar vi nu. Styrkan ligger i att vara en rådgivande partner genom hela transformationen.

Närheten till kunderna gör också att vi kan testa nya prismodeller och snabbt justera dem utifrån responsen. Just nu prissätter vi våra erbjudanden både med fastpris och utifrån användning, alltid med fokus på att göra det så enkelt och förutsägbart som möjligt för kunden. Gemensamt för AI-erbjudandena är att de nu genererar intäkter.

Ni har ett finansiellt mål om 18 % ARR-tillväxt på medellång sikt. I tredje kvartalet landar ni på 11 %. Hur ska ni nå målet?

Vi står fast vid målet på medellång sikt, och vägen dit går via tre hävstänger. Den första är våra affärsområden. Lime CRM är och förblir motorn, med stark utveckling i Tyskland och inom vertikaler. Samtidigt ska de mindre affärsområdena växa betydligt snabbare. Med nya Lime Go Agentic, stärkt ledarskap och erbjudande i Lime Connect, samt internationaliseringen av Lime Sportadmin har vi satt oss i en position som tar oss dit. Den andra är AI, där vi nu börjar se effekter, som på sikt ger oss nya intäktsströmmar. Den tredje är förvärv, där vi kontinuerligt letar efter möjligheter som skapar mer värde för våra kunder och aktieägare.



Ni säger att förvärv är en av era tre hävstänger. Hur ser förvärvsagendan ut framåt?

Vi letar aktivt efter förvärv och för löpande dialoger med ett flertal bolag. Finansiellt är vi redo med en stark kassa, låg belåningsgrad och färdiga kreditfaciliteter. Förvärvsteamet arbetar nära affärsområdena, med fokus på Lime CRM och Lime Sportadmin. I Lime CRM söker vi främst bolag som kompletterar plattformen med affärskritisk funktionalitet och stärker våra fokus vertikaler – energi, fastighet, medlemsorganisationer och partihandel. I Lime Sportadmin vill vi framför allt driva internationaliseringen och stärka produkten. Organisk tillväxt är och förblir grunden i vår affär, och vi har aldrig bråttom med förvärv. Vi slår till först när allt stämmer: produkten, kulturen och priset.

För den bästa kundresan

Vi är Lime: *the Customer Journey Company*. Lime erbjuder en heltäckande plattform för företag som vill optimera sina kundresor och bygga långsiktiga, starka kundrelationer. Vi utvecklar och levererar mjukvara, tjänster, branschinsikter och support – allt med hög kvalitet och engagemang. Lime grundades 1990 och vi har över 500 anställda på kontor runt om i Europa. Idag har vi över 7 500 kunder och mer än en miljon användare.

Produktportfölj & expertis

CRM

Ett branschspecifikt CRM med stöd för hela kundresan. En sammanhållande plattform där flera avdelningar kan samarbeta kring sina kunder. Enkel att skräddarsy för att matcha branschspecifika arbetsflöden och affärskritiska processer

Go

Ett användarvänligt CRM för växande B2B-företag och deras säljteam. Perfekt för att hantera hela säljprocessen mer effektivt: Förbättra samarbetet med en gemensam plattform, och fatta datadrivna beslut.

Connect

Ett AI-drivet verktyg för livechatt och kundkommunikation, skapat för företag som vill locka till sig fler leads, få nöjdare kunder och ge effektiv service via flera kanaler.

Sportadmin

Allt-i-ett-lösning för klubben, lagen och medlemmarna inom administration, medlemshantering, kommunikation och betalningar.

Affärsidé

En heltäckande europeisk leverantör av mjukvara och expertis, med stark lokal förankring

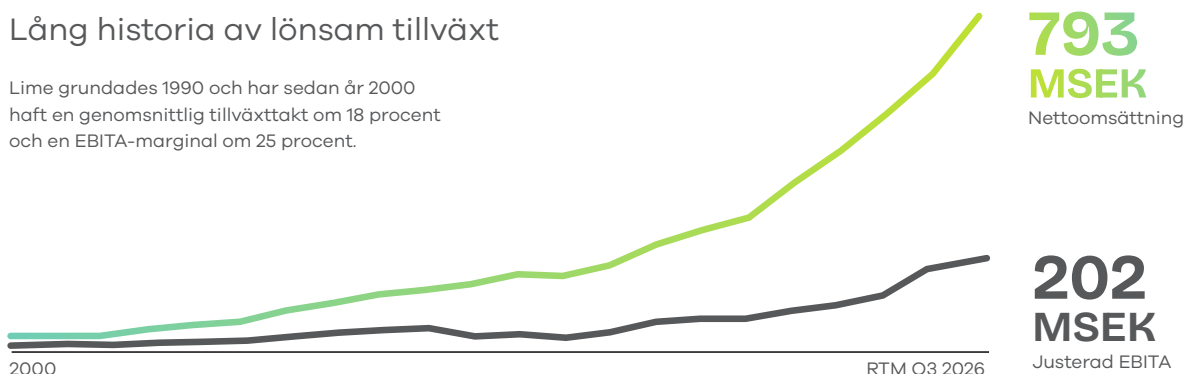
Lime sticker ut bland konkurrenterna genom en klar och tydlig strategi att jobba lokalt via en direktkanal och gör hundratals införanden varje år.



Affärsmodellen baseras på att erbjuda abonnemangsavtal (Software as a Service eller "SaaS") samt konsulttjänster (Expert Services) för att införa och kontinuerligt anpassa produkterna utifrån kundspecifika behov och önskemål.

Lång historia av lönsam tillväxt

Lime grundades 1990 och har sedan år 2000 haft en genomsnittlig tillväxttakt om 18 procent och en EBITA-marginal om 25 procent.



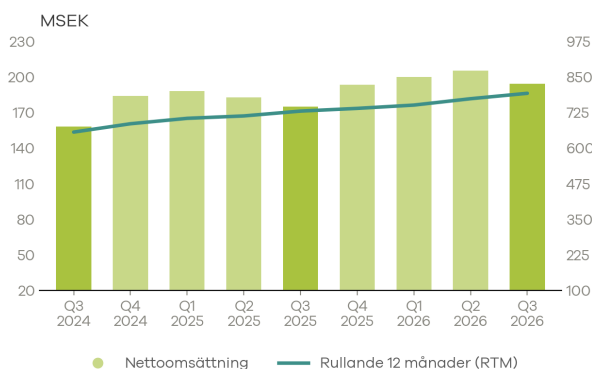
Lime i sammandrag

OMSÄTTNING

Nettoomsättning

Nettoomsättningen i kvartalet ökade till 194,2 MSEK (175,1) motsvarande en tillväxt på 11 %. Den organiska nettoomsättningstillväxten uppgick till 10 %.

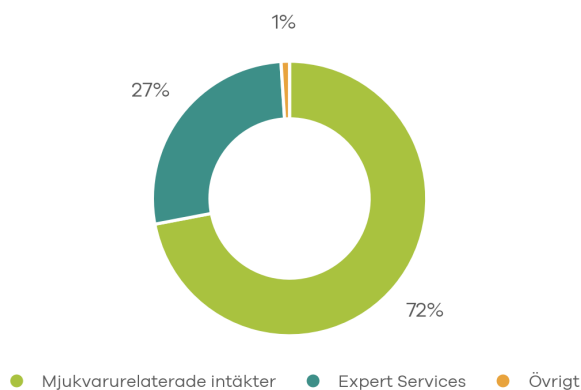
Nettoomsättningen i perioden ökade till 599,3 MSEK (546,3) motsvarande en tillväxt på 10 %. Den organiska nettoomsättningstillväxten uppgick till 10 %.



Fördelning nettoomsättning

I kvartalet avser 72 % av nettoomsättningen intäkter från mjukvara och 27 % från Expert Services. I perioden avser 68 % av intäkterna mjukvara och 30 % Expert Services.

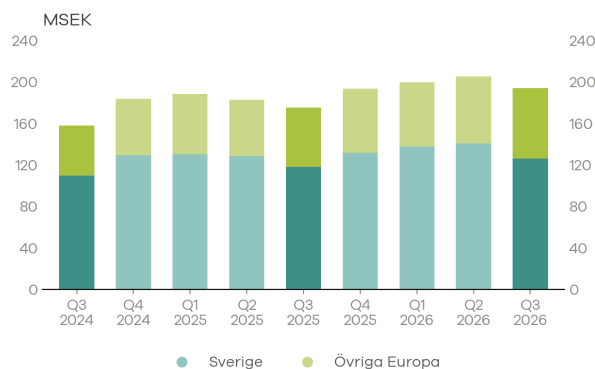
I kvartalet ökade intäkterna från mjukvara till 139,3 MSEK (126,5), en ökning om 10 % jämfört med föregående år. Intäkterna från Expert Services ökade till 51,6 MSEK (45,6), en ökning om 13 %. I perioden ökade intäkterna från mjukvara till 408,0 MSEK (372,6), en ökning om 10 % jämfört med föregående år. Intäkterna från Expert Services ökade till 182,3 MSEK (165,8), en ökning om 10 %.



Nettoomsättning per segment

Nettoomsättningen i kvartalet ökade till 125,9 MSEK (118,2) i Sverige och till 68,2 MSEK (56,9) i Övriga Europa. Kvartalets nettoomsättningstillväxt i Sverige uppgick till 7 % och i Övriga Europa till 20 %.

Nettoomsättningen i perioden ökade till 404,3 MSEK (377,3) i Sverige och till 195,0 MSEK (169,0) i Övriga Europa. Periodens nettoomsättningstillväxt i Sverige uppgick till 7 % och i Övriga Europa till 15 %.



Annual Recurring Revenue (ARR)

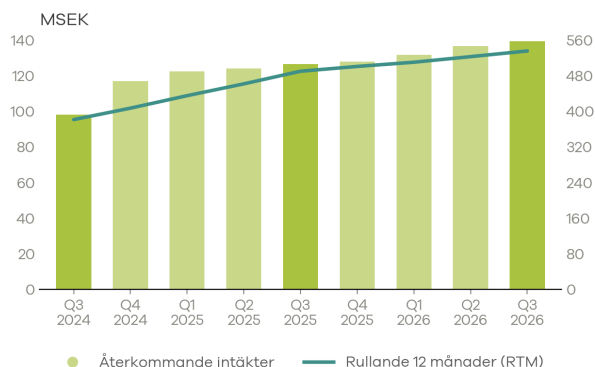
Årsnormaliserat värde av de återkommande intäkterna, Annual Recurring Revenue, uppgick vid utgången av kvartalet till 564,8 MSEK (510,8). De årsnormaliserade återkommande intäkterna ökade med 11 % jämfört med motsvarande period föregående år. Justerat för valutaeffekter uppgick tillväxten till 9 %.



Återkommande intäkter

De återkommande intäkterna ökade till 139,3 MSEK (126,5) i kvartalet, vilket är en ökning med 10 % jämfört med motsvarande period föregående år.

De återkommande intäkterna i perioden ökade till 408,0 MSEK (373,2), vilket är en ökning med 9 % jämfört med motsvarande period föregående år.

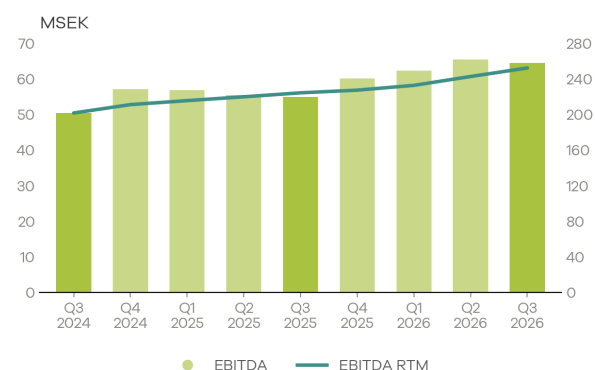


RÖRELSERESULTAT

EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA, ökade i kvartalet till 64,5 MSEK (54,9) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 33 % (31). EBITDA i Sverige ökade till 37,7 MSEK (36,1) och i övriga Europa till 26,8 MSEK (18,8) i kvartalet.

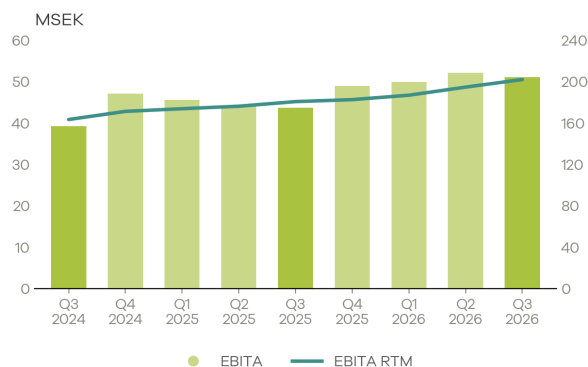
Rörelseresultatet före avskrivningar, EBITDA, ökade i perioden till 192,3 MSEK (167,3) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 32 % (31). Justerat för jämförelsestörande poster ökade EBITDA i perioden till 192,3 MSEK (169,6) motsvarande en marginal om 32 % (31). EBITDA i Sverige ökade till 118,8 MSEK (109,3) och i övriga Europa till 73,4 MSEK (58,0) i perioden.



EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, ökade i kvartalet med 17 % till 51,0 MSEK (43,7) motsvarande en EBITA-marginal på 26 % (25).

I perioden ökade rörelseresultatet före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, med 15 % till 153,1 MSEK (133,7) motsvarande en EBITA marginal på 26 % (24). Justerat för jämförelsestörande poster ökade EBITA i perioden till 153,1 MSEK (135,9) motsvarande en marginal om 26 % (25).

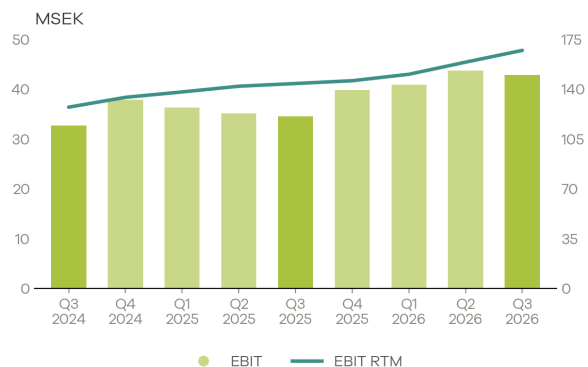


EBIT

Rörelseresultatet, EBIT, ökade i kvartalet till 42,8 MSEK (34,6) motsvarande en rörelsemarginal på 22 % (20).

Rörelseresultatet, EBIT, ökade i perioden till 127,5 MSEK (106,1) motsvarande en rörelsemarginal på 21 % (19). Justerat för jämförelsestörande poster ökade EBIT i perioden till 127,5 MSEK (108,4) motsvarande en marginal om 21 % (20).

Avskrivningarna ökar jämfört med motsvarande perioder föregående år med anledning av ökade investeringar i egen utveckling samt avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar relaterat till förvärvade dotterbolag.



KASSAFLÖDE & INVESTERINGAR

Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade med 5,2 MSEK till 32,6 MSEK (27,4). Förändring av rörelsekapitalet uppgick till -17,3 MSEK (-11,3), vilket främst förklaras av lägre leverantörsskulder och högre upplupna intäkter till följd av större leveransprojekt.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick i perioden till 140,5 MSEK (129,7).

I kvartalet uppgick investeringar i immateriella anläggningstillgångar till 11,2 MSEK (11,0) hänförligt till kostnader avseende utveckling av egen programvara.

I perioden uppgick investeringar i immateriella anläggningstillgångar till 44,8 MSEK (38,9) hänförligt till kostnader avseende utveckling av egen programvara samt förvärv av portallösning i Tyskland.

I kvartalet uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 7,5 MSEK (6,2) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 5,6 MSEK (4,8).

I perioden uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 22,6 MSEK (18,5) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 15,7 MSEK (14,4).

EGET KAPITAL & SKULDER

Koncernens eget kapital uppgick till 404,7 MSEK (333,2) vid rapportperiodens utgång.

Koncernens räntebärande skulder uppgick till 208,2 MSEK (228,8) vid periodens utgång inklusive leasingskuld avseende nyttjanderätter om 58,0 MSEK (32,1). Vid periodens slut uppgick likvida medel till 70,9 MSEK (52,9). Koncernens nettoskuld uppgick till 135,0 MSEK (174,7) inklusive leasingskuld.

AKTIESPARPROGRAM

Årsstämman den 26 april 2023 fattade beslut om införandet av ett aktiesparprogram, LTIP 2023. Samtliga medarbetare i Lime per den 1 maj 2023 erbjöds att delta. Programmet förutsätter att deltagarna förvärvade aktier i Bolaget till marknadspris på Nasdaq Stockholm under perioden 1 juni 2023 till 31 maj 2024.

Under förutsättning att deltagarna behöll aktierna under tre år, en period som slutade den 2 juni 2026, att deltagaren var anställd under hela perioden samt att Lime uppfyllde prestationskriteriet, skulle varje aktie berättiga deltagaren två eller tre aktier, beroende på roll. Prestationskriteriet fastställdes av styrelsen och var i linje med Limes finansiella mål.

Verkligt värde för incitamentsaktierna bestämdes till värdet vid tecknandet. Eftersom detta var en aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument skedde ingen omvärdering av verkligt värde av incitamentsaktierna.

Utfall för aktiesparprogram LTIP 2023

Utfallet i Limes aktiesparprogram för LTIP 2023 har fastställts, och innebär att 17 887 aktier levererades till deltagare i programmet. Aktierna registrerades under det andra kvartalet 2026, genom utnyttjande av 17 887 teckningsoptioner.

TECKNINGSOPTIONER

Årsstämman den 26 april 2023 fattade beslut om att emittera 68 160 teckningsoptioner vederlagsfritt till det helägda dotterbolaget Hysminai AB. Teckningsoptionerna skulle användas för att säkerställa Limes åtagande med anledning av aktiesparprogrammet, LTIP 2023. I och med avslutande av LTIP 2023 har 17 887 teckningsoptioner nyttjats för teckning av aktier.

LIME TECHNOLOGIES AB:S AKTIE

Lime Technologies AB (publ) är noterat på Nasdaq Stockholm, Mid Cap, sektorn Teknik. Totala antalet aktier uppgick vid periodens slut till 13 342 647, varav inga aktier innehas i eget förvar.

FINANSIELLA MÅL

- Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig ARR-tillväxt överstigande 18 procent.
- Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig EBITA-marginal överstigande 27 procent.
- Målsättningen avseende kapitalstrukturen är att nettoskulden, exklusive leasingskulden, i förhållande till EBITDA ska vara mindre än 2,5.
- Lime avser att dela ut tillgängligt kassaflöde med hänsyn till bolagets skuldsättning och framtida tillväxtpotentialer, inklusive förvärv. Utdelning förväntas motsvara minst 50 procent av nettovinsten.

ÖVRIGT

Medarbetare

Vid rapportperiodens slut uppgick antalet anställda till 525 personer (520). Medelantalet anställda under de senaste 12 månaderna uppgick till 500 personer (486).

MODERBOLAGET

Moderbolagets verksamhet är främst inriktad på koncerngemensam förvaltning. Förutom koncernens VD och CFO har bolaget inga anställda vid utgången av perioden.

Rörelseresultatet i moderbolaget uppgick i kvartalet till -1,2 MSEK (-1,2). Rörelseresultatet i perioden uppgick till -4,1 MSEK (-4,2). Likvida medel uppgick till 13,7 MSEK (0,8) och upplåningen till 0 MSEK (25,0).

VALBEREDNING

Utifrån riktlinjer beslutade på årsstämman i juni 2020 har följande personer utsetts att ingå i Limes valberedning:

- Josef Weidman, ordförande, utsedd av Aktiebolaget Grenspecialisten
- Erik Syrén, utsedd av Syringa Capital AB
- Johanna Ahlqvist, utsedd av Cliens Kapitalförvaltning AB

Den 31 augusti 2026 representerade ovanstående valberedning tillsammans 27 % av aktierna och rösterna i Lime Technologies AB (publ). Valberedningen kommer att förbereda förslag till årsstämman 2027 avseende bland annat stämмоordförande, styrelseledamöter, styrelseordförande, styrelsens ersättning, revisorer, revisorsarvoden, valberedningens sammansättning och uppgifter inför årsstämman 2028.

Aktieägare som vill lämna förslag till valberedningen kan göra detta via e-post till valberedning@lime.tech. Senaste dag för att lämna in förslag till valberedningen inför årsstämman är den 4 mars 2027.

HÄNDELSE R UNDER TREDJE KVARTALET OCH EFTER PERIODENS UTGÅNG

Inga väsentliga händelser har inträffat under kvartalet eller efter periodens utgång.

KORT OM LIME

Heltäckande europeisk SaaS-leverantör av kundvårdslösningar

Lime erbjuder en heltäckande plattform för företag som vill optimera sina kundresor och bygga långsiktiga, starka kundrelationer. Vi utvecklar och levererar mjukvara, tjänster, branschinsikter och support – allt med hög kvalitet och engagemang.

Lime sticker ut bland konkurrenterna genom en klar och tydlig strategi att jobba lokalt via en direktkanal och gör hundratals införande varje år. Affärsmodellen baseras på att erbjuda abonnemangsavtal (Software as a Service eller "SaaS") samt konsulttjänster (Expert Services eller "Expert-tjänster") för att införa och kontinuerligt anpassa produkterna utifrån kunds specifika behov och önskemål.

Sedan vår start i Lund 1990 har vi vuxit till över 500 medarbetare med tolv kontor spridda över Europa. Idag använder fler än 7 500 företag våra lösningar för att attrahera nya kunder och maximera värdet i befintliga kundrelationer.

STRATEGIER

Underliggande marknadstillväxt

Lime befinner sig på en marknad med en stark underliggande tillväxt som framför allt drivs av en ökad digitalisering, en förflyttning till molnbaserad mjukvara och en abonnemangsbaserad prismodell. Vi ser även ett tilltagande intresse för europeisk mjukvara i ett förändrat geopolitiskt läge.

Internationalisering

Lime har en lång historia av mycket goda resultat i Sverige, med en marknadsledande position sedan 2015. Vi har även etablerade positioner i Norge, Finland och Danmark, med en marknadsledande roll bland norska energibolag. Sedan 2020 har vi verksamhet i Nederländerna och Tyskland, som ska lägga grunden för framtida tillväxt efterhand som marknaderna i Norden blir mer mogna. Lime CRM i Tyskland står just nu för koncernens snabbaste tillväxttakt.

Uppgraderingar och ökad försäljning mot befintlig kundbas

Lime har en stor befintlig kundbas med stor merförsäljningspotential i syfte att bredda användandet av tjänster och lösningar. Vi har successivt drivit på uppgraderingar till mer moderna molnlösningar, samt förflyttningar från up-front-betalningar till abonnemangstjänster, vilket ökat såväl kundnöjdhet som återkommande intäkter. Nu ligger ett stort fokus på att öka användningen av AI som en integrerad del av vårt erbjudande.

Fortsatt utveckling av produktplattformen och selektiva förvärv

För att stärka konkurrenskraften och möta förändrade marknadsbehov är Limes produktplattform under ständig utveckling. Vi integrerar AI direkt i systemen kunderna använder i form av intelligens som gör befintliga processer bättre. Då blir vi den självklara partnern. Vi utvärderar ständigt strategiska förvärv för att stärka produkt erbjudandet, utöka kompetens och resurser i bolaget, växa geografiskt och bredda kundbasen.

Fokus på utvalda vertikaler

Vi fokuserar på anpassade lösningar för fyra utvalda vertikaler, med målet att bli marknadsledande: energi, fastighet, partihandel och medlemsföretag. Till dessa erbjuder Lime lokal industrispecifik kompetens och färdigpaketerade lösningar, som sparar både tid och pengar för kunden. Detta fokus är extra viktigt på marknaderna utanför Sverige eftersom det ger oss bättre möjligheter att bygga varumärkeskännedom och ett nätverk av nöjda kunder inom attraktiva segment.

Koncernens nyckeltal

MSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep	2025 jan-dec
Nettoomsättning	194,2	175,1	599,3	546,3	739,8
Nettoomsättningstillväxt (%)	11%	11%	10%	9%	8%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	10%	11%	10%	9%	8%
Återkommande intäkter	139,3	126,5	408,0	373,2	501,0
Annual recurring revenue	564,8	510,8	564,8	510,8	519,1
EBITA	51,0	43,7	153,1	133,7	182,7
EBITA (%)	26%	25%	26%	24%	25%
EBITDA	64,5	54,9	192,3	167,3	227,5
EBITDA (%)	33%	31%	32%	31%	31%
Rörelseresultat, EBIT	42,8	34,6	127,5	106,1	146,0
Rörelsemarginal, EBIT (%)	22%	20%	21%	19%	20%
Jämförelsestörande poster	0,0	0,0	0,0	-2,3	-2,2
Avskrivning nyttjanderättstillgångar	-5,6	-4,8	-15,7	-14,4	-19,2
Justerad EBITA	51,0	43,7	153,1	135,9	184,9
Justerad EBITA (%)	26%	25%	26%	25%	25%
Justerad EBITDA	64,5	54,9	192,3	169,6	229,7
Justerad EBITDA (%)	33%	31%	32%	31%	31%
Justerad EBIT	42,8	34,6	127,5	108,4	148,2
Justerad EBIT (%)	22%	20%	21%	20%	20%
Resultat per aktie (SEK)	2,14	1,91	6,81	5,98	8,40
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	2,14	1,90	6,81	5,95	8,35
Nettoskuld	135,0	174,7	135,0	174,7	159,9
Medelantal anställda (RTM)	500	486	500	486	490
Omsättning per anställd (RTM)	1,6	1,5	1,6	1,5	1,5
Kassaflöde från den löpande verksamheten	32,6	27,4	140,5	129,7	187,0
Genomsnittligt antal utestående aktier (tusental)	13 343	13 316	13 332	13 294	13 302

Definition av nyckeltalen framgår på sidan 23-25.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

TSEK	2026 jul–sep	2025 jul–sep	2026 jan–sep	2025 jan–sep
Nettoomsättning	194 151	175 107	599 338	546 319
Övriga intäkter	126	167	473	872
Summa rörelsens intäkter	194 277	175 274	599 811	547 191
Rörelsens kostnader				
Kostnad för ersättningar till anställda	-104 785	-97 191	-338 269	-318 200
Aktiverat arbete för egen räkning	11 220	10 836	41 237	38 671
Avskrivningar	-21 650	-20 324	-64 806	-61 175
Övriga kostnader	-36 213	-34 009	-110 523	-100 357
Summa rörelsens kostnader	-151 429	-140 689	-472 360	-441 061
Rörelseresultat	42 848	34 585	127 451	106 130
Finansiella poster	-4 238	-2 746	-11 058	-8 544
Resultat efter finansiella poster	38 610	31 839	116 393	97 586
Inkomstskatt	-10 116	-6 432	-25 624	-17 930
Periodens resultat	28 494	25 407	90 769	79 656
Resultat hänförligt till: Moderföretagets aktieägare	28 494	25 407	90 769	79 656
Övrig information				
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, före utspädning	2,14	1,91	6,81	5,98
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, efter utspädning	2,14	1,90	6,81	5,95

Koncernens rapport över totalresultatet

TSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep
Periodens resultat	28 494	25 407	90 769	79 656
Övrigt totalresultat				
Poster som kan återföras till resultaträkningen: Omräkningsdifferenser	7 220	-2 169	13 546	-6 105
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	7 220	-2 169	13 546	-6 105
Periodens totalresultat	35 713	23 238	104 315	73 551
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	35 713	23 238	104 315	73 551
	35 713	23 238	104 315	73 551

Koncernens balansräkning i sammandrag

TSEK	2026 2026-09-30	2025 2025-09-30	2025 2025-12-31
TILLGÅNGAR			
Goodwill	358 536	354 168	350 373
Övriga immateriella anläggningstillgångar	337 032	338 579	336 112
Nyttjanderättstillgångar	54 442	26 102	23 327
Materiella anläggningstillgångar	5 456	6 451	6 003
Övriga finansiella anläggningstillgångar	2 307	1 229	2 165
Uppskjuten skattefordran	5 335	4 358	4 156
Summa anläggningstillgångar	763 109	730 887	722 136
Kundfordringar	102 858	103 287	105 819
Övriga kortfristiga fordringar	31 848	21 141	21 991
Likvida medel	70 925	52 859	49 238
Summa omsättningstillgångar	205 631	177 288	177 048
Summa tillgångar	968 740	908 174	899 184
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Summa eget kapital	404 653	333 199	359 327
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	70 003	125 000	85 000
Långfristiga leasingskulder	36 295	18 425	14 684
Övriga långfristiga skulder	0	36 693	30 830
Uppskjutna skatteskulder	78 514	80 125	76 768
Summa långfristiga skulder	184 812	260 243	207 282
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	47 500	35 000	60 000
Checkräkningskredit	0	0	6 396
Kortfristiga leasingskulder	21 741	13 663	14 390
Kortfristiga förvävsrelaterade skulder	32 662	0	0
Leverantörsskulder	11 743	17 144	12 806
Övriga kortfristiga skulder	70 208	67 955	43 327
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	195 420	180 970	195 656
Summa kortfristiga skulder	379 275	314 732	332 575
Summa eget kapital och skulder	968 740	908 174	899 184

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Föregående års kvartal

TSEK	Aktiekapital	Övrigt till- skjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balanser per 1 januari 2025	531	58 100	22 180	230 643	311 454
Periodens resultat				79 656	79 656
Övrigt totalresultat för året			-6 105		-6 105
Summa totalresultat	0	0	-6 105	79 656	73 551
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Nyemission i samband med avslut LTIP 2022	2				2
Aktiesparprogram				1 326	1 326
Utdelning				-53 134	-53 134
Summa transaktioner med aktieägare	2	0	0	-51 808	-51 806
Utgående balans per 30 september 2025	533	58 100	16 075	258 492	333 199

Föregående kalenderår

TSEK	Aktiekapital	Övrigt till- skjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balanser per 1 januari 2025	531	58 100	22 180	230 643	311 454
Periodens resultat				111 687	111 687
Övrigt totalresultat för året			-12 494		-12 494
Summa totalresultat	0	0	-12 494	111 687	99 193
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Nyemission i samband med avslut LTIP 2022	2				2
Aktiesparprogram				1 894	1 894
Utdelning				-53 216	-53 216
Summa transaktioner med aktieägare	2	0	0	-51 322	-51 320
Utgående balans per 31 december 2025	533	58 100	9 686	291 007	359 327

Aktuellt kvartal

TSEK	Aktiekapital	Övrigt till- skjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balanser per 1 januari 2026	533	58 100	9 686	291 007	359 327
Periodens resultat				90 769	90 769
Övrigt totalresultat för året			13 546		13 546
Summa totalresultat	0	0	13 546	90 769	104 315
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Nyemission i samband med avslut LTIP 2023	1				1
Aktiesparprogram				972	972
Utdelning				-59 961	-59 961
Summa transaktioner med aktieägare	1	0	0	-58 989	-58 989
Utgående balans per 30 september 2026	534	58 100	23 232	322 787	404 653

Koncernens kassaflödesanalys

TSEK	2026 jul–sep	2025 jul–sep	2026 jan–sep	2025 jan–sep
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Periodens rörelseresultat	42 848	34 585	127 451	106 130
Ej kassaflödespåverkande poster	22 264	14 520	65 590	59 548
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	65 112	49 104	193 042	165 678
Förändring av rörelsekapital	-17 303	-11 291	-12 662	-3 768
Kassaflöde från den löpande verksamheten efter förändring av rörelsekapital	47 809	37 813	180 380	161 910
Betald ränta	-1 968	-1 345	-5 722	-5 541
Betalda inkomstskatter	-13 280	-9 043	-34 178	-26 621
Kassaflöde från den löpande verksamheten	32 560	27 425	140 480	129 749
Kassaflöde från investeringsverksamheten				
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-11 220	-11 036	-44 758	-38 869
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-10	679	-857	-158
Förändringar i finansiella anläggningstillgångar	86	14	-67	65
Erhållen ränta	62	76	195	249
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-11 081	-10 266	-45 487	-38 713
Kassaflöde från finansieringsverksamheten				
Nyemission	0	0	1	0
Utdelning	0	0	-29 981	-26 567
Förändring checkräkningskredit	0	0	-6 396	-1 367
Amortering av banklån	-11 875	-15 000	-26 250	-45 000
Amortering av leasingskulder	-5 446	-5 308	-15 574	-15 184
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-17 321	-20 307	-78 200	-88 118
Summa kassaflöde	4 158	-3 149	16 792	2 918
Minskning/ökning av likvida medel				
Likvida medel vid periodens början	64 680	56 213	49 238	49 047
Kursdifferens i likvida medel	2 087	-206	4 895	894
Likvida medel vid periodens slut	70 925	52 859	70 925	52 859

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

TSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep
Nettoomsättning	1 973	2 250	6 639	7 396
Övriga intäkter	0	0	4	0
Summa rörelsens intäkter	1 973	2 250	6 643	7 396
Rörelsens kostnader				
Kostnad för ersättningar till anställda	-2 539	-2 648	-8 099	-8 465
Övriga kostnader	-665	-803	-2 611	-3 145
Summa rörelsens kostnader	-3 205	-3 451	-10 710	-11 610
Rörelseresultat	-1 232	-1 202	-4 067	-4 214
Finansiella poster	-2 011	-1 854	-4 888	-4 242
Resultat efter finansiella poster	-3 243	-3 055	-8 955	-8 455
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0
Inkomstskatt	667	612	1 822	1 739
Periodens resultat	-2 575	-2 443	-7 132	-6 716

Moderbolagets rapport över totalresultatet

TSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep
Periodens resultat	-2 575	-2 443	-7 132	-6 716
Övrigt totalresultat				
Poster som kan återföras till resultaträkningen: Omräkningsdifferenser	0	0	0	0
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	0	0	0	0
Periodens totalresultat	-2 575	-2 443	-7 132	-6 716
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-2 575	-2 443	-7 132	-6 716
	-2 575	-2 443	-7 132	-6 716

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

TSEK	2026 2026-09-30	2025 2025-09-30	2025 2025-12-31
TILLGÅNGAR			
Andelar i dotterföretag	393 291	391 552	392 352
Summa anläggningstillgångar	393 291	391 552	392 352
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	448	324	208
Fordringar hos koncernföretag	827	5 879	7 922
Övriga kortfristiga fordringar	20 641	15 448	1 693
Likvida medel	13 668	829	52
Summa omsättningstillgångar	35 583	22 479	9 874
Summa tillgångar	428 875	414 031	402 227
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	534	533	533
Överkursfond	5 065	5 065	5 065
Balanserat resultat	204 761	176 938	177 423
Periodens resultat	-7 132	-6 716	86 327
Summa eget kapital	203 228	175 820	269 348
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	0	0	0
Summa långfristiga skulder	0	0	0
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	0	25 000	12 500
Utnyttjad checkräkningskredit	0	0	6 396
Leverantörsskulder	101	181	142
Aktuella skatteskulder	0	0	2 586
Skulder till koncernföretag	190 313	181 456	108 471
Övriga skulder	31 038	27 712	1 540
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4 195	3 863	1 243
Summa kortfristiga skulder	225 647	238 211	132 878
Summa eget kapital och skulder	428 875	414 031	402 227

Noter

1. REDOVISNINGSPRINCIPER

Lime upprättar sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Nyheter i redovisningsstandards som trätt i kraft den 1 januari 2026 har inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens redovisning per den 30 september 2026. Koncernen tillämpar, utöver nedan, samma redovisningsprinciper som i årsredovisningen per 2025-12-31.

Aktiesparprogram

Koncernen har en aktierelaterad ersättningsplan där företaget erhåller tjänster från anställda som vederlag för koncernens eget kapitalinstrument. Upplysningar angående dessa planer finns på sidan 8. Programmet är klassificerat som ett eget kapitalreglerat program. Verkligt värde på den tjänstgöring som berättigar anställda till tilldelning av aktier genom programmet redovisas som en personalkostnad med en motsvarande ökning i eget kapital.

Det totala beloppet att kostnadsföra baseras på det verkliga värdet på de aktier som tilldelas:

- inklusive alla marknadsrelaterade villkor
- exklusive eventuell inverkan från tjänstgöringsvillkor och icke marknadsrelaterade villkor för intjänande (t.ex. lönsamhet, mål för försäljningsökningar och att den anställda kvarstår i företagets tjänst under en angiven tidsperiod),
- inklusive inverkan av villkor som inte utgör intjänandevillkor (exempelvis krav att anställda ska spara eller behålla aktierna under en angiven tidsperiod).

Den totala kostnaden redovisas över intjänandeperioden; perioden över vilken alla de specificerade intjänandevillkoren ska uppfyllas. Vid varje rapportperiods slut omprövar koncernen sina bedömningar av hur många aktier som förväntas bli intjänade baserat på de icke marknadsrelaterade intjänandevillkoren och tjänstgöringsvillkoren. Den eventuella avvikelser mot de ursprungliga bedömningarna som omprövningen ger upphov till, redovisas i resultaträkningen och motsvarande justeringar görs i eget kapital.

De sociala avgifter som uppkommer på tilldelningen av aktier betraktas som en integrerad del av tilldelningen, och kostnaden behandlas som en kontantreglerad aktierelaterad ersättning.

Övriga principer och tillämpningar

I övrigt tillämpar koncernen samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen. Moderbolaget upprättar sin redovisning enligt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, samt Årsredovisningslagen och tillämpar samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen.

Lime tillämpar ESMA:s riktlinjer för alternativa nyckeltal (mått som inte definieras enligt IFRS). Definitionerna framgår på sida 23-25.

Väsentliga uppskattningar & bedömningar

Immateriella tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Den nedskrivningsprövning som gjordes vid årsskiftet visade att inget nedskrivningsbehov förelåg.

Aktiverat arbete för egen räkning

Rörelsens kostnader i kvartalet har reducerats med 11,2 MSEK (10,8) avseende utveckling av egen programvara.

2. RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Limekoncernen utsätts i sin verksamhet för allmänna affärsmässiga och finansiella risker. Dessa risker har utförligt beskrivits i bolagets årsredovisning för 2025.

3. VALUTAPÅVERKAN

Tillgångar och skulder i utländsk valuta omvärderas till balansdagens kurs. Värdeförändringen till följd av omvärderingen av rörelserelaterade balansposter redovisas under posterna övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader.

Värdeförändring på andra balansposter i utländsk valuta, till exempel likvida medel, redovisas i finansnettot. Rörelsens intäkter och kostnader påverkas också av förändringar i valutakurser. Dessa förändringar påverkar direkt själva intäkt- och kostnadsposten.

Kvartalets nettoomsättning utgörs till 65 % av svenska kronor, 21 % av euro och 14 % av övriga valutor. Rörelsekostnader utgörs till 54 % av svenska kronor, 28 % av euro, 18 % av övriga valutor.

4. TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

5. SKATT

Skattekostnaden i kvartalet uppgick till 10,1 MSEK (6,4). I perioden uppgick skattekostnaden till 25,6 MSEK (17,9). Skattekostnaden har beräknats utifrån i koncernen gällande skattesituation och resultatutvecklingen i de i koncernen ingående enheterna.

6. INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

	2026 jul-sep			2025 jul-sep		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
Intäkter per intäktssström, TSEK						
Abonnemangsintäkter	92 327	45 262	137 589	83 178	39 746	122 923
Licensintäkter	0	0	0	0	0	0
Supportavtal	1 711	41	1 753	3 401	214	3 615
Expert Services	30 844	20 778	51 622	30 551	15 080	45 631
Övrigt	1 030	2 156	3 186	1 048	1 889	2 938
Nettoomsättning	125 913	68 238	194 151	118 178	56 929	175 107

	2026 jan-sep			2025 jan-sep		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
Intäkter per intäktssström, TSEK						
Abonnemangsintäkter	271 953	129 795	401 748	244 189	116 532	360 721
Licensintäkter	0	0	0	3	0	3
Supportavtal	6 008	225	6 233	11 127	724	11 851
Expert Services	123 389	58 918	182 306	118 350	47 389	165 738
Övrigt	2 956	6 094	9 051	3 623	4 382	8 005
Nettoomsättning	404 305	195 032	599 338	377 292	169 027	546 319

7. SEGMENTINFORMATION

	2026 jul-sep			2025 jul-sep		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
TSEK						
Nettoomsättning	125 913	68 238	194 151	118 178	56 929	175 107
EBITDA	37 667	26 831	64 498	36 084	18 825	54 909

	2026 jan-sep			2025 jan-sep		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
TSEK						
Nettoomsättning	404 305	195 032	599 338	377 292	169 027	546 319
EBITDA	118 832	73 426	192 258	109 321	57 985	167 305

Kvartalsdata

NIO KVARTAL I SAMMANDRAG

TSEK	Q3 2026	Q2 2026	Q1 2026	Q4 2025	Q3 2025	Q2 2025	Q1 2025	Q4 2024	Q3 2024
Försäljning per segment									
Sverige	125 913	140 693	137 699	131 746	118 178	128 625	130 489	129 482	109 871
Övriga Europa	68 238	64 631	62 163	61 733	56 929	54 324	57 773	54 437	48 252
Resultaträkning i sammandrag									
Nettoomsättning	194 151	205 324	199 862	193 479	175 107	182 950	188 262	183 919	158 123
EBITDA	64 498	65 467	62 293	60 166	54 909	55 518	56 878	57 175	50 433
EBITA	51 043	52 135	49 913	48 995	43 741	44 300	45 626	47 093	39 288
EBIT	42 848	43 724	40 880	39 869	34 585	35 195	36 351	37 901	32 677
Rörelsemarginal (%)	22%	21%	20%	21%	20%	19%	19%	21%	21%
Resultat före skatt	38 610	40 521	37 263	37 488	31 839	31 095	34 653	32 698	27 235

KVARTALSVIS FÖRSÄLJNING

Försäljning, TSEK	Q3 2026	Q2 2026	Q1 2026	Q4 2025	Q3 2025	Q2 2025	Q1 2025	Q4 2024	Q3 2024
Expert Services	51 622	65 605	65 079	61 988	45 631	56 635	63 472	64 530	44 984
Mjukvarurelaterade intäkter*	139 342	136 729	131 909	127 917	126 538	124 181	121 856	116 655	111 564
Övrigt	3 186	2 990	2 874	3 573	2 938	2 134	2 933	2 734	1 575
Summa	194 151	205 324	199 862	193 479	175 107	182 950	188 262	183 919	158 123
Varav återkommande intäkter	139 342	136 729	131 909	127 917	126 538	124 181	122 375	117 048	111 564
Varav återkommande intäkter (%)	72%	67%	66%	66%	72%	68%	65%	64%	71%
Nettoomsättningstillväxt (%)	11%	12%	6%	5%	11%	5%	11%	19%	18%
Tillväxt återkommande intäkter	10%	10%	8%	9%	13%	12%	16%	28%	26%

* Med mjukvarurelaterade intäkter avses abonnemangsentäkter, licensintäkter och supportavtal.

Nyckeltal

Nedan redogörs för koncernens nyckeltal. Några av dessa är definierade i enlighet med IFRS och utöver dessa har koncernen identifierat några ytterligare nyckeltal som ger kompletterande information till bolagets investerare och bolagets ledning, då det möjliggör utvärdering av relevanta trender samt bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför ses som ett komplement till de nyckeltal som definieras enligt IFRS.

ANNUAL RECURRING REVENUE

Kvartalets sista månads återkommande intäkter omräknat till 12 månader. Nyckeltalet indikerar återkommande intäkter under de kommande 12 månaderna baserat på intäkter från befintliga kunder vid periodens utgång. Nyckeltalet är vidare väsentligt för att underlätta branschjämförelse.

TSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep
Återkommande intäkter (kvartal)	139 342	126 538
ARR	564 782	510 843

GENOMSnittligt ANTAL UTESTÅENDE AKTIER

Avser ett tidsvägt genomsnitt av antal utestående aktier under perioden, med avdrag för återköpta egna aktier som innehas av koncernen. Begreppet används i första hand vid beräkning av nyckeltal, se nedan. Koncernen innehar inga aktier i eget förvar under någon av de rapporterade perioderna.

EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITA är ett komplement till rörelseresultatet då det är en indikation på det kassamässiga resultatet från verksamheten.

TSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep
Rörelseresultat	42 848	34 585	127 451	106 130
Avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar	8 195	9 156	25 640	27 536
EBITA	51 043	43 741	153 091	133 667
Nettoomsättning	194 151	175 107	599 338	546 319
EBITA (%)	26%	25%	26%	24%

EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITDA är ett komplement till rörelseresultatet.

TSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep
Rörelseresultat	42 848	34 585	127 451	106 130
Avskrivningar	21 650	20 324	64 806	61 175
EBITDA	64 498	54 909	192 258	167 305
Nettoomsättning	194 151	175 107	599 338	546 319
EBITDA (%)	33%	31%	32%	31%

FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel. Begreppet finansiella tillgångar används vid tillämpning av IFRS 9. Nyckeltalet används för att beräkna nettoskulden.

TSEK	2026-09-30	2025-09-30
Övriga finansiella anläggningstillgångar	2 307	1 229
Likvida medel	70 925	52 859
Finansiella tillgångar	73 232	54 088

JUSTERAD EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen exklusive jämförelsestörande poster. Måttet är ett komplement till rörelseresultatet justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa rörelseresultatet exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

TSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep
EBIT	42 848	34 585	127 451	106 130
Jämförelsestörande poster	0	0	0	2 255
Justerad EBIT	42 848	34 585	127 451	108 386
Nettoomsättning	194 151	175 107	599 338	546 319
Justerad EBIT (%)	22%	20%	21%	20%

JUSTERAD EBITA

Justerad EBITA visar EBITA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

TSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep
EBITA	51 043	43 741	153 091	133 667
Jämförelsestörande poster	0	0	0	2 255
Justerad EBITA	51 043	43 741	153 091	135 922
Nettoomsättning	194 151	175 107	599 338	546 319
Justerad EBITA (%)	26%	25%	26%	25%

JUSTERAD EBITDA

Justerad EBITDA visar EBITDA justerat för påverkan av jämförelsestörande poster. Syftet är att visa EBITDA exklusive poster som stör jämförelsen med andra perioder.

TSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep
EBITDA	64 498	54 909	192 258	167 305
Jämförelsestörande poster	0	0	0	2 255
Justerad EBITDA	64 498	54 909	192 258	169 561
Nettoomsättning	194 151	175 107	599 338	546 319
Justerad EBITDA (%)	33%	31%	32%	31%

JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Avser poster som särredovisas då de är av väsentlig karaktär, försvårar jämförelsesyftet och anses främmande från den ordinarie kärnverksamheten. Exempelvis förvärvsrelaterade poster eller omstruktureringsposter.

TSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep
Förvärvsrelaterade kostnader	0	0	0	- 80
Cyberattack, Sportadmin	0	0	0	-2 175
Jämförelsestörande poster	0	0	0	-2 255

KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN PER AKTIE

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier. Ger läsare av de finansiella rapporterna möjlighet att jämföra kassaflödet

från den löpande verksamheten per aktie. Antalet aktier har omräknats efter split i oktober 2018, 1:250.

TSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep
Kassaflöde från löpande verksamheten	32 560	27 425	140 480	129 749
Genomsnittligt antal aktier (T st)	13 343	13 316	13 332	13 294
Kassaflöde från löpande verksamhet per genomsnittligt antal aktier (kr)	2,44	2,06	10,54	9,76

NETTOOMSÄTTNINGSTILLVÄXT

Nyckeltalet visar den procentuella ökningen av nettoomsättning i förhållande till motsvarande period föregående år. Nyckeltalet bedöms väsentligt för en koncern i en tillväxtbransch.

TSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep
Nettoomsättning, perioden	194 151	175 107	599 338	546 319
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	175 107	158 123	546 319	501 827
Nettoomsättningstillväxt	11%	11%	10%	9%

NETTOSKULD

Långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder reducerat med finansiella tillgångar. Syftet är att visa koncernens faktiska skuldsättning.

TSEK	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31
Räntebärande långfristiga skulder	70 003	125 000	85 000
Långfristiga leasingskulder	36 295	18 425	14 684
Övriga långfristiga skulder	0	36 693	30 830
Räntebärande kortfristiga skulder	47 500	35 000	60 000
Checkräkningskredit	0	0	6 396
Kortfristiga leasingskulder	21 741	13 663	14 390
Kortfristiga förvärvsrelaterade skulder	32 662	0	0
Finansiella tillgångar	-73 232	-54 088	-51 403
Nettoskuld	134 969	174 693	159 897

MEDELANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda avser antalet anställda de senaste 12 månaderna i förhållande till normal årsarbetstid. Nyckeltalet anges för att visa hur väl en av koncernens nyckelprocesser, rekrytera och utveckla personal, utvecklas över tid.

NETTOOMSÄTTNING PER ANSTÄLLD

Anger rullande 12 månaders nettoomsättning i förhållande till genomsnittligt antalet anställda de senaste 12 månaderna. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

TSEK	okt 2025– sep 2026	okt 2024– sep 2025
Nettoomsättning, RTM	792 817	730 238
Antal anställda, RTM	500	486
Nettoomsättning per anställd	1 586	1 502

ORGANISK NETTOOMSÄTTNINGSTILLVÄXT

Anger nettoomsättningstillväxt justerad för förvärv de senaste 12 månaderna och valutaeffekter. Förvärvade bolag räknas in i organisk tillväxt när de varit del av Lime-koncernen i fyra kvartal. Nyckeltalet används för analys av underliggande nettoomsättningstillväxt.

TSEK	2026 jul–sep	2025 jul–sep	2026 jan–sep	2025 jan–sep
Nettoomsättning, perioden	194 151	175 107	599 338	546 319
Förvärvad nettoomsättning senaste 12 mån	- 232	-1 842	- 333	-5 909
Valutaeffekt	-1 570	1 746	952	4 953
Organisk nettoomsättning	192 349	175 010	599 957	545 363
Nettoomsättning motsvarande period föregående år	175 107	158 123	546 319	501 827
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	10%	11%	10%	9%

ÅTERKOMMANDE INTÄKTER

Intäkter av årligen återkommande karaktär, avser support- och underhållsintäkter samt abonnemangsintäkter.

TSEK	2026 jul–sep	2025 jul–sep	2026 jan–sep	2025 jan–sep
Abonnemangsintäkter	137 589	122 923	401 748	361 308
Supportavtal	1 753	3 615	6 233	11 851
Återkommande intäkter	139 342	126 538	407 981	373 159

ÅTERKOMMANDE INTÄKTER I FÖRHÅLLANDE TILL RÖRELSEKOSTNADER

Intäkter av årligen återkommande karaktär i förhållande till rörelsens kostnader. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

TSEK	2026 jul–sep	2025 jul–sep	2026 jan–sep	2025 jan–sep
Återkommande intäkter	139 342	126 538	407 981	373 159
Rörelsekostnader	-151 429	-140 689	-472 360	-441 061
Återkommande intäkter i förhållande till rörelsekostnader	92%	90%	86%	85%

RESULTAT PER AKTIE

Definieras i enlighet med IFRS.

RESULTAT PER AKTIE EFTER UTSPÄDNING

Definieras i enlighet med IFRS.

RÖRELSEMARGINAL, EBIT

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning. Nyckeltalet redovisas då det ger läsarna av de finansiella rapporterna en möjlighet att översiktligt bedöma lönsamhet i förhållande till omsättning.

TSEK	2026 jul–sep	2025 jul–sep	2026 jan–sep	2025 jan–sep
Rörelseresultat	42 848	34 585	127 451	106 130
Nettoomsättning	194 151	175 107	599 338	546 319
Rörelsemarginal (%)	22%	20%	21%	19%

RÖRELSERESULTAT, EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen.

Lund, den 20 oktober 2026

Tommas Davoust
Verkställande Direktör

Denna rapport har översiktligt granskats av bolagets revisorer och har upprättats i både en svensk och en engelsk version.

Denna information är sådan som Lime Technologies AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s förordning om marknadsmissbruk.

Framtidsinriktad information

Denna rapport kan innehålla framtidsinriktad information som baseras på koncernledningens nuvarande förväntningar.

Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta.

Följaktligen kan framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat ändrade marknadsförutsättningar för Limes produkter och mer generella ändrade förutsättningar såsom ekonomi, marknader och konkurrens, förändringar i lagkrav eller andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Revisorns granskningsrapport

TILL STYRELSEN I LIME TECHNOLOGIES AB (PUBL), ORG. NR 556953-2616

INLEDNING

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Lime Technologies AB (publ) per 30 september 2026 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

DEN ÖVERSIKTLIGA GRANSKNINGENS INRIKTNING OCH OMFATTNING

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

SLUTSATS

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 20 oktober 2026

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Vicky Johansson
Auktoriserad revisor



Finansiell kalender

Samtliga rapporter, årsredovisningar och presentationer finns publicerade på investors.lime-technologies.com. Där kan du också prenumerera på utskick av finansiell information.

11 FEBRUARI 2027
Bokslutskommuniké 2026

18 MARS 2027
Årsredovisning 2026

22 APRIL 2027
Delårsrapport, kvartal 1

22 APRIL 2027
Årsstämma

15 JULI 2027
Delårsrapport, kvartal 2

20 OKTOBER 2027
Delårsrapport, kvartal 3

Kontakt

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

ir@lime.tech

CEO Tommas Davoust,
telefon +46 (0)73 991 62 12

CFO Anders Hofvander,
telefon +46 (0)73 438 40 07

IR Jennie Everhed,
telefon +46 (0)72 080 31 01

Lime Technologies AB (publ)
Organisationsnummer: 556953-2616
www.lime-technologies.com
St Lars väg 46, 222 70 Lund
+46 (0) 46 270 48 00